



Raisins

South Africa



Nuusbrief

Okt / Nov 2022

Inhoud

NAVORSING & ONTWIKKELING

1. Algemene seisoenoorsig >

3. Fokusgroep Sessie 20 Julie 2022 >

4. Raisins SA: Tegniese Roadshows >

5. Charl Baard: Farmer's day
in Kakamas >

7. Climate Smart Agriculture
(CSA) Projek >

9. Weerstasie uitrolprogram >

13. Seisoenbestuur >

14. Residubestuur >

16. SAPO Trust Nuus >

17. Vrugtevlieg skadebepaling >

19. Geïntegreerde Plaagbestuur
(GPB) vir vrugtevlieë >

MARKTOEGANG, INTELLIGENSIE & ONTWIKKELING

23. Brief vanaf voorsitter >

24. Verpakkingsrisiko's >

25. PowerPulse (Standard Bank) >

28. Export trading company seminar >

29. Kwaliteit van rosyne >

30. Logistics >

31. Sustainability and the
global food system >

34. VINPRO >

36. Landbou en Verwante
Volhoubaarheidsdag >

TRANSFORMASIE

39. Information session of
Landbank with farmers >

40. HMO Scatec Students >

41. Strategic session with
Agri -Seta CEO >

42. Trade Forward Report on
compliance training >

45. Vine Academy & Model Farm >

INLIGTING & KOMMUNIKASIE

47. Carpe Diem Raisins verwelkom
nuwe besturende direkteur >

48. Raisins SA GALA >

53. Simposium 2022 >

55. SASEV Tafeldruif en
Rosyntjiedruif Inligtingsdag >

58. Renumeration during loadshedding >

59. The Way Forward With
Zimbabwean Employees >

61. Kantoornuus >



Navorsing & Ontwikkeling

Algemene seisoenoorsig September

Deur: Stefan Jordaan, Raisins SA

Met die na oes tydperk wat geken was deur baie hergroei weens die hoë reënval en gepaardgaande donsskimmel, was daar groot vrese van reserwe tekorte met bot die seisoen.

In die bedryf se guns het die temperature vinnig begin afneem en nie laat soos meeste seisoene nie – dit het gemaak dat die wingerde natuurlik stadiger begin groei het wat positief was.

Die winter het vroeg weggespring wat ook positief was soos wat teoreties sy koue eenhede benodig tussen middel Mei en middel Junie. Julie was toe weer warmer as normaal en wingerde het dus met bottyd vroeg begin bot – in die meeste gevalle op vroeë kultivars tot 10 dae vroeër, maar dit wil voorkom of die later kultivars weer reggetrek het. Daar kon wel gesien word hoe wingerde wat tekorte in reserwes het soos byvoorbeeld swakker lootjies baie vroeg gebot het.

Vroeg na blom was daar baie variasie in die tendense met bot wat tipiese naloop is van 'n nat seisoen waarin swamsiektes druk hoog was.



29 September 2022 Selma Pete Vanrhynsdorp

Dit het 'n direkte impak op reserwestatus en bring tot gevolg simptome van groeistilstand en vroeë afspeen.

Middel Oktober in blomtyd was daar 'n hittegolf met winde wat baie kultivars in hulle blomtyd gevang het. Alles het bygedra tot afspeen en abortering van blokke. Tans is die droogdruive oeslading beslis ligter as die vorige seisoen met eerste oesskattings wat reeds vroeg November vrygestel sal word.

Die seisoen sal kritiese bestuur benodig vir swambestuur en selfs bemesting. Soos ook uitgewys by die tegniese dae moet hierdie aspekte met baie erns bestuur word, aangesien dit moontlik die uitgawes is wat die kleinste is in die pakkie, maar die enkele grootste bydrae lewer. Op die stadium is die voorspelling dat ryp risiko laer is. Clanwilliam dam het ook na einde van die winter lekker water opgetel na 'n spanningsvolle winter, maar die eerste tekens van die seisoen lyk baie goed in beide Vredendal en Vanrhynsdorp area.

Met die warmer temperature wat nou in beide areas ervaar word, wees waaksaam op die grondvog vlakke en verseker dat gronde nie te veel uitdroog nie – voor blom is die belangrikste tyd vir groeistimulasie.



Belangrike punte:

Bot tot blom

- Vogbestuur: dis krities, op veral die binnegronde kan te droë blokke onderhewig wees aan rypskade, maar te nat kan weer lei tot tipiese “Spring fever” simptome (vergeling en vertraagde groei). Konsulteer met die nodige adviseurs.
- Swambestuur: die afgelope seisoen het basies alle areas hergroei ervaar. Die gevolg is dat daar wyd verspreide witroes en donsskimmel opgetel was. ’n Vroeë, ordentlike program sal help om die probleem te bestuur.
- Volg ’n streng residu en MRL bestuursprogram in samewerking met jou verpakker.
- Verseker bemestingsbeginsels word gevolg asook bestuur per blok, groeikragtigheid en kultivar. Bespreek deurentyd met konsultante.
- Indien simptome van vroeë afspeen, tree vroegtydig op met die nodige aksies, byvoorbeeld tip van lote, set spuite, vogbestuur.
- Goeie lowerbestuur is krities hierdie tyd van die seisoen



2022 Selma Pete



2021 Seisoen - Kritiese bestuur voorblom om die krisis te vermy



2021 - Goeie vrot bestuur begin in blomtyd



Fokusgroep Sessie – 20 Julie 2022

Deur: Ilse-Mari Grobbelaar, Raisins SA

Met 'n uitdagende 2021 seisoen wat baie planne en risikobestuur vereis het, was daar verskeie navrae ontvang vir leiding indien so 'n seisoen homself moontlik sou herhaal.

Nadat hierdie versoeke tydens 'n tegniese komitee vergadering uitgelig is, het die lede dit goedgevind om 'n fokusgroep sessie te hou om van hierdie planne en bestuursaksies te bespreek. Vir 'n diverse bespreking is daar vooraf vasgestelde sprekers en produsente gevra om deel te neem aan hierdie besprekingsgroep, om sodoende soveel as moontlik verskillende insae te kry en goed ingeligte terugvoering aan produsente te kan verskaf.

“

Vier hoof besprekingspunte is geïdentifiseer en op 20 Julie bespreek.

”

Die dag is afgeskop met ekonomiese benadering, waar die deelnemers hulle kennis oor kostebesparingstegnieke met die komitee gedeel het, en verskeie metodes met mekaar vergelyk is. Daarna het verteenwoordigers van ondermeer bemesting, chemie en self sover as Amerika (Fresno) onderskeidelik ingeskakel en saam gesels oor alternatiewe bemestingsbronne, praktiese oplossings en goedkoper droogopsies.

Met 'n propvol dag waarin baie waardevolle inligting en insae gedeel is, het Raisins SA daarop besluit om in die vorm van 'n vier dag tegniese “road show” terugvoer aan die produsente te gee oor wat alles in hierdie fokusgroep sessie bespreek is.



Raisins SA: Tegniese Roadshows

Deur: Ilse-Mari Grobbelaar, Raisins SA



Indien u graag die kostegids elektronies wil ontvang, kontak asseblief vir:

Madene Conradie

Na afloop van die fokusgroep sessie gehou deur tegniese komitee op 20 Julie is vier suksesvolle inligtingsdae deur Raisins SA aangebied waartydens daar terugvoering gegee is oor die onderskeie punte wat tydens hierdie fokusgroepsessie uitgelig is.

Boere, landbou adviseurs en verpakkers het lekker saam gesels oor onderwerpe waar ondermeer die volgende bespreek is:

1. Besparingstegnieke

- Snoeipraktyke
- Langtermyn begrotings
- Kostebestuur
- Grootmaat aankope met korting vs. rentebesparing

2. Bemestingsbronne

- Belangrike aspekte om in gedagte te hou
- Probleem identifisering

3. Effektiewe swambestuur

4. Praktiese oplossings

- Siekte voorkoming (Donsskimmel || Botrytis)
- Nat seisoen na-oes hantering
- Residubestuur



Landbou weekblad

Charl Baard: *Farmer's day in Kakamas*

Deur: Nikite Hartley, Raisins SA

Charl Baard Landbouprodukte, in partnership with Landbou Weekblad, presented a successful farmers' day on Wednesday, August 11, 2022.

This day was devoted to advising producers on how to avoid paying exorbitant fertilizer prices.

Dr. Pieter Raath from Labserves' main point for the farmers was that healthy soil may function well with less fertilization and the right quantity/measure of irrigation. He alluded to the fact that he knew the producers are well acquainted with the information, but some of them were eagerly waiting with a pen and notepad. Professor Karen Jacobs, a soil microbiologist from Stellenbosch University, was Dr. Raath's follow-up. Using complex scientific terminology, her presentation gave visual illustrations, which helped the audience to fully comprehend of what she was explaining.





To stimulate and improve the growth and yield of agricultural crops, Metson World oversees producing and selling foliar nutrients for farming that contains seaweed. Crops gain in overall plant health as well as in the strength of their roots. Additionally, there was more information provided about the kinds of products which Metson World can provide to the producers and how to use them properly. Mr. Dawie du Plessis from Agricol discussed the importance of cover crops. Agricol is a seed business that has spent nearly 60 years aggressively growing its presence on both domestic and international markets. Some of their activities include seed preparation, distribution, global trade, and plant breeding. Dawie concluded that there was a minimal probability that some of the producers would still pay attention after a hectic and adventurous morning during which the producers were given a lot of information. He quickly adjusted his approach and came up with a hilarious technique to get his point across.

Anyone could tell after the first joke that Mr. du Plessis had captured the interest of his audience and maintained it by interspersing jokes throughout his presentation.

The day's final speaker was Mrs. Madene Conradie from Raisins SA, who did a good job of educating the producers on the need for wholesome and secure food for the global market. To explain to the farmers why they can no longer farm as they did 20 years ago, she sought to illustrate this by providing them a few case studies.

As a recently graduated student who has only recently started learning about raisin farming, I found this day to be both quite educational and fascinating. One's palms itches at the prospect of beginning a backyard vineyard after such an informative day.



**'N BOEREDAG VIR
BESPROEINGSBOERE**



SYSTAP HOË KUNSMISPRYSE SÓ

11 Augustus 2022 | Lake Grappa, Kakamas

- Grondgesondheid: Benut jou grondorganismes
- Riglyne om te oorleef
- Doelgerigte grondgesondheidsprodukte
- Rol van dekgewasse

... en nog vele meer












Climate Smart Agriculture (CSA) Projek

Deur: Ebené Oranje-Swarts

Die Climate Smart Agriculture (CSA) Projek is 'n samewerking tussen Metos SA, TerraClim, Geosmart en die Centre for Geographical Analysis (CGA).

Die twee laasgenoemde entiteite vorm deel van die Universiteit van Stellenbosch. Die CSA projek het sy oorsprong in die Wes-Kaap weens hierdie provinsie se komplekse terrein en die groot invloed daarvan op die verbouing van gewasse. Metos SA, 'n maatskappy wat deel vorm van die WinField United South Africa groep, installeer 200 weerstasies regoor die Wes-Kaap as deel van hierdie projek. Die doel is om die provinsie se klimaat beter te verstaan en produsente in staat te stel om beter besluite te neem.



Climate Smart Agriculture opleiding in Upington

Hierdie weerdata word ingevoer in die TerraClim platform, wat weer- en terreindata kombineer om onder andere produsente te help met die identifisering van die bes geskikte gewas of kultivar op plaas/blok-vlak.

As deel van die CSA projek is die span ook getaak om bewusmaking rondom klimaatsverandering te bevorder en om opleiding aan te bied rakende die toepassings beskikbaar in landbou. Dit sal help om beter toegerus te wees en aan te pas by beide kort- en langtermyn weerspatrone en klimaatsverandering.

Metos SA en TerraClim, in samewerking met Raisins SA, het op 10 en 11 Mei 2022 CSA opleidingsdae aangebied in Upington en Kakamas. Die doel was om te illustreer hoe Metos SA se platform, FieldClimate, en TerraClim gebruik kan word om ingeligte besluite te neem spesifiek vir wingerdbou.



Climate Smart Agriculture opleiding in Kakamas



Stefan Jordaan spreek produsente toe in Kakamas



Ilse-Mari Grobbelaar en Ebene Oranje-Swarts

Die bywoning van hierdie opleidingsdae bevestig dat produsente langs die Oranjerivier bewus is van die druk waaronder landbou, en veral wingerdbou, is as gevolg van konstante verandering in weer en klimaat.

As deel van die opleidingsessies was daar ook 'n kort toetsie oor die inhoud van die dag.

“

Baie dankie aan Raisins SA vir die hulp om hierdie opleidingsessies moontlik te maak en dankie aan almal wie dit bygewoon het!

”

METOS[®] SA

TerraClim

geosmart

Pessl
INSTRUMENTS



CGA CENTRE FOR
GEOGRAPHICAL
ANALYSIS

**Technology Innovation
AGENCY**

FFG
Promoting Innovation

Weerstasie uitrolprogram

Deur: Stefan Jordaan, Raisins SA

Klimaat is 'n komplekse, dinamiese stelsel wat bestaan uit die atmosfeer, landoppervlak, oseane en ander waterliggame en lewende organismes.

“

Dit word algemeen erken dat klimaat een van die belangrikste faktore is wat druifkwaliteit beïnvloed.

”

Die voortydige bestuur van wingerdaksies in ag genome die klimaat en weervoorspellings is moontlik die enkel grootste faktor om 'n suksesvolle oes te bepaal en vroeë bestuursbesluite toe te pas.

Weerdata en voorspellingsmodelle word al hoe belangriker, maar groot data-insameling lei in die meeste gevalle tot meer verwarring vir die kliënt, wat daartoe lei dat hulle na ou gewoontes terugkeer (bv. om besluite te neem op grond van vorige ervaring). Die doel van 'n weerstasieprojek is om slegs relevante inligting te verskaf en aksies voor te stel wat deur akkurate data ingelig word.



Voorbeelde sluit in:

- vroeë waarskuwingssisteme ten opsigte van siektemodelle bv. donsskimmel spoor inisiasie;
- vroeë waarskuwings vir uiterste weersomstandighede soos droogte, ryp, hael en vloed;
- toegang tot klimaatsindekse soos koue eenhede en groeiende graaddae.



Figuur 1: Voorbeeld van 'n Pessl weerstasie



Raisins SA is opgewonde om aan te kondig dat die weerstasieprojek uitgerol word die 2022/2023 seisoen. Daar is besluit om na Pessl se produk voorsien deur Metos SA te kyk (Figuur 1), nadat daar vir die afgelope drie seisoene demonstrasie weerstasies in die area is en alle standarde gemoniteer word.

Raisins SA se tegniese komitee het besluit, omdat die stasies tot die hele droogdruifbedryf se voordeel moet strek, dat Raisins SA die kostes vir jaar een sal dek. Dit sal dus nie perb landbouvereniging allokeer word nie.

Plasing van stasies word gedoen in samewerking met Terraclim, wat strategies kyk na die area in geheel en die stasies adviseer op plasing (sien tabel 2 en figuur 1 vir 'n area opsomming van die weerstasies).



Figuur 2: Oorsig van die verspreiding van stasies langs die Oranjerivier

Tabel 1: Opsomming van weerstasie per area

Area	Aantal Stasies	Tipe/posisie van stasie
Groblershoop	1	IMT 300
Grootdrink	1	Grootdrink
May	8	19
Upington	2	IMT 300 Upington binneground
Klippunt	1	Klippunt
Kanoneiland	1	IMT 300
Keimoes	2	IMT 300 Keimoes
Kakamas	1	VAMF
Augrabies	2	Augrabies (binne) – word gehuur IMT 300 (buite) – word gehuur
Marchand	1	IMT 300

Daar sal vyf nuwe weerstasies op vooraf identifiseerde areas geïnstalleer word, met reeds bestaande weerstasies wat ook by die projek ingetrek word.

Nuwe plasings is dus:

1. Groblershoop
2. Upington/Louisvale (binneground area)
3. Kanoneiland
4. Keimoes
5. Marchand



Tydlyn van nuwe stasies se installasies

Stasies word ingevoer met 'n ses weke wagtyd. Tans is die stasies reeds in Suid-Afrika en wag op vrystelling by doeane. Sodra vrygestel sal die stasies gestuur en geïnstalleer word met 'n teikendatum voor einde Oktober 2022.

Pad vorentoe

Buiten toegang wat aan alle produsente beskikbaar sal wees op 'n toep wat gedeel sal word sodra die stasies geïnstalleer is, sal daar ook soos die afgelope twee seisoene in kritiese tye twee-weeklikse voorspellings gestuur word op produsente platforms* waar gebruik gemaak word van Johan van den Berg se voorspellings, asook data verkry vanaf die stasies.

Raisins SA sal ook in kritiese stadiums waarskuwings uitstuur, bv. ryp, primêre donsskimmel infeksie ensovoorts.

In die komende drie seisoene word die stasies toegevoeg sodat daar al meer area spesifieke stasies bygevoeg word, asook in die Olifantsrivier waarby daar dan al meer "Climate Smart Agriculture" toegepas sal kan word.

Enkele voorbeelde van wat hierdeur gebied gaan word

Botrytis infeksie (Upington)



Figuur 3:

Hier sal gesien word hoe die sisteem waarsku in rooi lyn bo wanneer die toestand ideaal was in die maande. Onderste lyn wys die blaar se tydperke van nat.

Donsskimmel infeksie (Upington)



Figuur 4:

Die stelsel verdeel in drie kategorieë, ligte, medium en hoog infeksie.



Witroes infeksie (Kakamas)



Figuur 5:

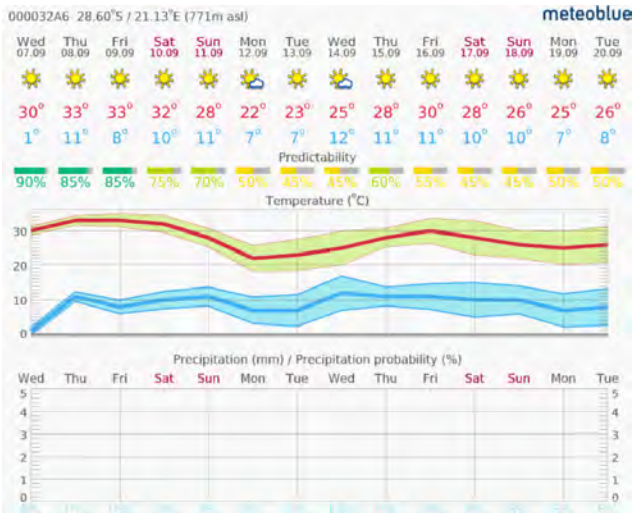
Die grafiek wys na aanleiding van die temperature en blaar se tydperke van nat wanneer die omstandighede ideaal is vir witroes ontwikkeling.



Figuur 7:

Voorspelling van ideale omstandighede vir spuit van wingerd

Weervoorspelling (Klippunt)



Figuur 6:

14 Dae weervoorspelling wat data intrek vanaf ander weervoorspellings platforms. Hoe langer die stasie in die area is, hoe meer akkuraat begin dit die spesifieke area voorspel.

Dit is krities indien die data gebruik word met die hulpbronne tot ons beskikking, dat daar meer intydse presisie bestuur toegepas sal kan word. Die afgelope seisoen was 'n sprekende voorbeeld daarvan waar een donsskimmel spuit op die regte tydperk maklik 'n sewe dae se ekstra blaarbehoud kon verseker en dus 1.5 baling suiker.

In die afgelope twee seisoene, asook die voorspelling op die komende seisoen, kan hierdie stasies 'n kardinale rol speel op intydse bestuur.



U is welkom om verdere ondersoek in te stel rakende die produk en partye betrokke

TerraClim - Besoek webtuiste

Climate- Smart Agriculture - METOS by Pesl instruments

Besoek webtuiste



Seisoenbestuur

Deur: Michael Redelinghuys, Raisins SA

Met die begin van die seisoen wat alreeds op hande is, is dit krities belangrik om die regte praktyke in plek te kry.

Soos ons weet, is die weervoorspelling deur Johan van den Berg weereens 'n buiten normale nat seisoen wat hopelik neutraal raak na Januarie. Dit is dus baie belangrik om 'n strategie met goeie spuitprogram te volg en die spuite op die regte tye in te kry. Voorkomende spuite is meer voordelig as “krisis/ Firefighting” spuite.

Te geil blokke veroorsaak 'n mikroklimaat met hoë humiditeit en vog wat gunstig is vir swam ontwikkeling. Buiten spuite is lowerbestuur 'n basiese praktyk wat gevolg moet word sodat daar goeie lugvloei deur die blokke kan wees en genoeg sonlig deurgelaat word in die wingerde om nie nat en klam te bly vir onnodige lang tydperke nie.

Witroes spore oorwinter op plantreste en in die grond. Lote en blare wat op die grond lê word ook vinniger geaffekteer. Sistemiese spuite moet voor swam infeksie plaasvind vir optimale beheer.

Donsskimmel simptome is olie-agtige kolle bo-op die blaar met 'n wit skimmel laag onder die blaar, dus belemmer dit optimale fotosintese wat lei na vertraagde groei en 'n afname in produksie. Reën is die hoofrede van die ontwikkeling van donsskimmel, dus, in 'n seisoen soos voorspel, is dit krities om 'n voorkomende spuitprogram te volg sodra toestande gunstig begin raak vir donsskimmel ontwikkeling.

Botrytis infekteer plantweefsel deur wonde of natuurlike openinge. Met die begin van blom is daar nekrotiese (dooie) weefsel soos die blom kappie oopmaak, dus is dit 'n gunstige opening vir botrytis spore om die weefsel aan te val. Die spore kan dan latent raak tot en met korrelvorming en deurslaan. Dus is dit belangrik om botrytis spuite toe te dien met blom en na deurslaan. Spuite moet ook plaasvind voor reën om sodoende verder ontwikkeling te verhoed in ander plantdele ook. Wonde gemaak deur insekte en primêre infektiewe swamme soos witroes is ook 'n ideale plek vir botrytis ontwikkeling, dus moet daar gereelde plaag- en pesmonitering plaasvind saam met lowerbestuur en spuitprogramme.



Residubestuur

Deur: Stefan Jordaan, Raisins SA

Residubestuur is 'n onderwerp wat al hoe meer sy kop uitsteek – veral in die landbou industrie.

Met 'n wyer verskeidenheid produkte om van te kies, word die vereistes waaraan residu vlakke moet voldoen al hoe strenger. Dus word boere al hoe meer onderdruk in watter produkte gebruik mag word en watter nie. Hierdie raak 'n saak van kommer, aangesien bekostigbare produkte wat oor tyd homself bewys het, nie meer toelaatbaar is in die buiteland nie, asook hoe minder produk keuses daar is, hoe meer word daar op enkele aktiewe staatgemaak wat weerstandsbestuur ook baie moeiliker maak. 'n Goeie voorbeeld van so 'n geval is Mancozeb. Die regulasies van die buitelandse markte sê dat die produk nie opgetel mag word in MRL ontledings nie, maar die produk is nie noodwendig van die lys van toelaatbare produkte verwyder nie. Die Suid-Afrikaanse verpakker aan die anderkant het reeds hierdie as 'n nie-toelaatbare produk geklassifiseer.

Die bostaande is slegs een voorbeeld en dit is belangrik dat alle aspekte in ag geneem moet word tydens die besluitnemingsproses van watter produkte om te spuit.

“

Raadpleeg 'n chemiese adviseur en bou soveel moontlik eie kennis op om sodoende die beste, mees ingeligte besluit te neem.

”

Raisins SA is in proses om 'n Suid-Afrikaanse droogdruïwe MRL lys te ontwikkel. Die proses vat baie tyd, aangesien produkte nie noodwendig geregistreer is met afbreek kurwes spesifiek vir droogdruïwe nie.



Pesticides - Information on MANCOZEB

FRUCOM has received a question on mancozeb/dried vine fruit. For Mancozeb EFSA identified certain specific concerns. In particular, it concluded that mancozeb has been classified as **toxic for reproduction category 1B** and that the new criteria to identify **endocrine disrupting properties are met for humans and most likely for non-target organisms**. In addition, it concluded that the non-dietary exposure estimates exceed the reference values for the representative uses in tomatoes, potatoes, cereals and grapevines. Therefore for the representative uses considered, non-dietary exposure to mancozeb also cannot be considered as negligible for the purposes of points 3.6.4 and 3.6.5 of Annex II to Regulation (EC) No 1107/2009. Given the concerns identified the derogation provided for in Article 4(7) to Regulation (EC) No 1107/2009 cannot apply. Therefore, **mancozeb was not renewed as an active substance (EU) 2020/2087**.

Any grace period granted by the Member States in accordance with Article 46 of Regulation (EC) No 1107/2009 shall expire at the latest by **4 January 2022**.

In the EU only active substances authorized for use can be used in agriculture and since mancozeb is no longer an approved substance in the EU it cannot be used (1107/2009).



SAPO Trust Nuus

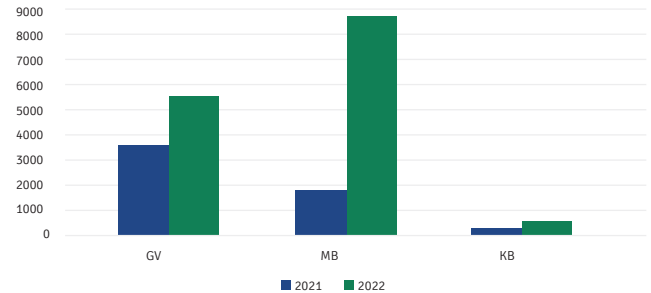
Deur: Abraham Vermeulen

Met SAPO se hernude fokus op plantverbetering, is alle moeder- en grondvesblokke die afgelope seisoen, stok-vir-stok getoets vir Rolblaar-virus (GLRaV3).

Grafiek 1 toon die toename in die aantal toetse vanaf 2021 tot 2022. Die afgelope seisoen is daar 'n totaal van 19 090 ELISA-toetse gedoen vir Rolblaar-virus (GLRaV3). Grafiek 2 toon die aantal ELISA toetse gedoen op onderstok, droogdruive en tafeldruive.

Die gevolg van die “stok-vir-stok”-toets, het gelei tot 'n tekort in die aantal blokke wat gebruik kon word vir entmateriaal insameling. Die totale aantal bestellings vir Selma Pete ente die afgelope seisoen was 3,49 miljoen. Daar kon slegs aan 47% van die aanvraag voldoen word. Dit plaas die droogdruifbedryf onder druk, maar aan die positiewe kant, is dit 'n versekering aan die produsent dat plantmateriaal in die toekoms vry van ekonomies belangrike virusse sal wees.

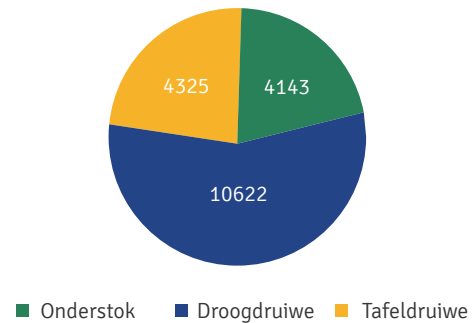
ELISA-Rolblad toetse vanaf 2021 tot 2022



Grafiek 1:

Toename in aantal ELISA-rolblad toetse vanaf 2021 tot 2022.

Aantal ELISA-toetse uitgevoer



Grafiek 2:

Aantal ELISA-rolblad toetse uitgevoer op onderstok, droogdruive en tafeldruive





Vrugtevlieg skadebepaling

Deur: Ilse-Mari Grobbelaar, Raisins SA



Soos reeds berig in die vorige nuusbrieff, het FruitFly Africa in samewerking met Raisins SA die vorige seisoen 'n vrugtevlieg skadebepalingsproef geloods.

Die idee agter hierdie proef is om die potensiële opbrengs en ekonomiese verliese wat vrugtevlieë spesifiek in rosyntjiedruif wingerde veroorsaak, te bepaal.

Die skadebepalings proef is beide langs die Oranjerivier asook Olifantsrivier uitgevoer en vorm deel van die area wye beheer program. Hierdie blokke ontvang drie areawye GF-120 lugspatte per seisoen met die doel om vrugtevlieg getalle so laag as moontlik te hou.

Twee konvensionele droog en een droog aan die stok blok, beide wat hul tweede seisoen GF-120 lugspatte ontvang, is langs die Oranjerivier gekontroleer. 100 trosse is vooraf in elke blok geïdentifiseer.

Vrugtevlieg lokvalle ook is in hierdie blokke gehang en moniteer. Hierdie 100 trosse is geoes en 'n aantal geïnfekteerde korrels is geïdentifiseer.

Dieselfde is langs die Olifantsrivier uitgevoer in twee konvensionele droogblokke, beide in hul eerste seisoen GF-120 lugspatte.





Die volgende resultate is verkry:

ORANJERIVIER										
Kultivar	Droogmetode	% verlies a.g.v. vrugtevlieg		Aantal vrugtevlieg mannetjies/lokval (week 1-8)						
Merbein SL	Konvensioneel	2	0	0	0	0	13	7	74	21
Selma Pete	Konvensioneel	5	0	0	0	0	1	0	8	4
Selma Pete	Droog aan stok	0,03	0	0	0	0	1	2	25	27
June	58.6	3.3	4.1	34.3	48.3	24.4	1.8			

OLIFANTSRIVIER										
Merbein SL	Konvensioneel	12	-	-	-	360	1430	894	971	744
Selma Pete	Konvensioneel	43	-	-	-	19	11	13	10	847

Oes van 100 gemerkte trosse

Die gevolgtrekking wat uit hierdie data gemaak kan word is dat lae getalle mannetjies in 'n blok nie beteken dat daar nie gepaarde wyfies is wat eiers lê in die korrels nie.

Hierdie projek word die komende seisoen in beide streke herhaal. Vir die Oranjerivier sal daar egter blokke met hoër getalle vrugtevlieë gekies word om meer akkurate data te versamel.

Dit is ook belangrik dat daar nie te vroeg reeds afleidings gemaak kan word vanuit een seisoen nie, maar dat dit herhalend gedoen moet word oor 'n paar seisoene. Die feit dat vrugtevlieë wel skade maak is bevestig.





Geïntegreerde Plaagbestuur (GPB) vir vrugtevlieë

Deur: Ghian du Toit

Ek is baie lief daarvoor om met my hande te werk en ek put die grootste vreugde daarin om te verdwyn in my motorhuis, en aan klein handwerk projekies (in Engels, “DIY” – Do It Yourself) aandag te gee.

Om ’n rou stuk hout of staal te neem, en dan gereedskap en kreatiwiteit in te span om by ’n eindproduk uit te kom bring groot genot. Maar, krities tot die oefening, is om die regte gereedskap te hê. Ook sal ’n mens nie juis ver kom indien jou gereedskapskis net uit ’n hamer en boor bestaan nie. Dit is juis in die kombinasie van ’n groot verskeidenheid van gereedskapstukke, dat mens in staat is om daardie mooi boekrak of staalhek te maak.



Ek wil hierdie dan as ’n metafoor gebruik om met julle te gesels oor die konsep van Geïntegreerde Plaagbestuur (GPB). Die konsep is ontwikkel deur ’n groep entomoloë van die Universiteit van California in die laat 1950’s. Dit het saamgeval met die wêreldwye omgewingsbewustheid waar mense al hoe meer besef het dat “harde chemikalieë” nadelige effekte op die omgewing het, en nie volhoubaar oor ’n langer termyn is nie.

Wanneer dit dan spesifiek by vrugtevlieë bekamping kom, is daar ’n hele paar “gereedskapstukke”, wat in kombinasie en aanvullend tot mekaar aangewend kan word:

1. MONITERING

Gereelde, doeltreffende monitering van vrugtevlieë spesies bly die “fondasie” wanneer jy ’n Geïntegreerde Plaagbestuur (GPB) “huis” wil bou. Die volgende gesegde is van toepassing:



*“Indien jy nie meet nie,
sal jy nie weet nie.”*



Dit is krities belangrik om te weet wat die insekpopulasie in jou boord is sodat jy vinnig kan optree indien getalle handuitruk. FruitFly Africa (FFA) het ’n wye moniteringsnetwerk in die Noord-Kaap, wat weekliks nagegaan word en data word weekliks aan produsente gestuur, om hulle hiermee te help.



Foto 1. Voorbeeld van 'n lokval met lokmiddel

2. BOORD SANITASIE

Die doel van boord sanitasie is om die vrugtevlieg ontwikkelings- en voortplantingssiklus te kniehalter voordat die winterseisoen aanbreek. Indien dit reg gedoen is behoort 'n klein persentasie van die pes te oorwinter, en sal produsente die nuwe produksieseisoen kan ingaan met 'n aansienlik laer pesdruk. Boordsanitasie behels die intydse verwydering van “nattrossies” na afloop van 'n seisoen, en die verwydering van druiwetrosse wat op die grond geval het. Hierdie trosse moet dan in 'n gat van ten minste een meter diep begrawe en toegemaak word sodat enige vrugtevlieg eiers en/of larwes gedood kan word.

3. LOK- & DOOD MIDDELS

Om insekdoders met 'n lok-en-dood aksie in te span is 'n baie goeie tegniek om vrugtevlieg getalle in toom te hou, en word wêreldwyd met groot sukses gedoen. Dit kan via lugspatte of grondspatte toegedien word, solank streng by die verskaffer se meng- en toedieningvoorskrifte gehou word. FruitFly Africa koördineer area-wye lugspatte van 'n omgewingsvriendelike insekdoder in die Oos-, Wes- en Noord-Kaap, en lugspatte word elke twee weke herhaal. Dit is wel belangrik om te noem dat lugspatte ondersteun moet word deur grondspatte. Produsente word dus gevra om seker te maak dat hulle effektiewe grondspatte doen in weke wat daar nie lugspatte plaasvind nie. Sodoende word die druk op vrugtevlieë behou, en behoort hulle populasie laag te bly.

4. STERIELE INSEK TEGNIEK (SIT)

Nog 'n “gereedskapstuk” is die Steriele Insek Tegniek (SIT) waar vrugtevlieë op grootskaal produseer word, manlike papies gesteriliseer word en steriele mannetjievlieë vrygelaat word in boorde om met wilde vrugtevliegwyfies te paar, wat tot geen nageslag sal lei nie, en dus die vrugtevliegpopulasie verlaag.

FFA het 'n produksieaanleg in Stellenbosch, en lewer steriele vlieë aan die Hexrivier vallei, Elgin, Grabouw, Vyeboom, Hemel & Aarde, Warm bokkeveld, Wolseley en Tulbach. In Januarie 2022 het FFA ook 'n loodsprojek in die Noord-Kaap van stapel gestuur om steriele vlieë vry te laat, wat tans beperk is tot Blouputs, Kakamas en Narries.

5. ALTERNATIEWE GASHEERPLANTE/BOME

Een van die groot oorlewingsstrategieë van vrugtevlieë is dat hulle kan oorleef in 'n baie wye gasheer reeks (plante en bome). Benewens kommersiële vrugtegewasse, kan vrugtevlieë ook oorleef in ornamentele en wilde plante/bome met vruggies/bessies. Die Mediterreëse vrugtevlieë (Ceratitis capitata - MedVlieg) het byvoorbeeld meer as 260 gasheerplante/bome waar hulle suksesvol kan oorleef. Die gevreesde Oosterse vrugtevlieë (Bactrocera dorsalis - Bd) het meer as 200 gasheerplante/bome uit meer as 26 plantfamilies, waarvan mango's en koejawels hulle gunsteling is. Beide hierdie vrugtevlieë is geklassifiseer as internasionale kwarantynpeste, wat die erns van hulle voorkoms beklemtoon.

Verder is dit ook belangrik om te let op tuine rondom plaashuise en werkershuise. 'n Fraai roosboom aanplanting of lekker koejawelboom mag dalk 'n teelaarde wees vir vrugtevlieë, wat dan maklik kan oorvlieg na 'n kommersiële wingerblok en groot skade maak.

“

Wees dus op die uitkyk hiervoor en verwyder asseblief so ver moontlik alle gasheerplante/bome.

”



Foto 2. Voorbeeld van hoe steriele vrugtevlieë vrygelaat word in boorde



Markintelligensie, -navorsing & -ontwikkeling



Brief vanaf voorsitter

Deur: Johannes Fourie

Rosyneprodusente, soos die meeste landboukommoditeite, is bekend met die sikliese neiging van pryskommelings. Ons was drie jaar gelede by R28/kg en nou by R21/kg.

Dit terwyl insetkoste soos brandstof, kunsmis, spuitstowwe, verskepingkoste, elektrisiteit en arbeid om maar net 'n paar te noem, deur die dak geklim het.

Daar is baie vinniger as ooit tevore geïnvesteer in ons rosynebedryf met nuwe aanplantings, droogfasiliteite en verpakkingsaanlegte.

Die groter aanbod van ons produk op die oorsese markte vereis ook 'n beter gesamentlike promosie program met ons aankopers daar.

Dit bring ons by groot uitdagings te staan, veral ook omdat ons in 'n nat siklus is met baie reën in oestyd wat swakker gehalte rosyne meebring. Die baie reën in oestyd veroorsaak ook groot ekstra spuitkoste vir produsente.

Ons is genadiglik deur die jare voorheen al deur baie moeilike omstandighede gedra.

Ons as produsente glo ons produseer 'n baie gesonde, voedsame produk, wat bekostigbaar is en baie goed presteer met die warm son en genoeg water wat in die Benede-Oranjerivier vloei.

Die verbruik van rosyne is nie 'n modegier nie, maar kom vanaf die vroegste Bybelse tyd af. Dit is nou baie nodig dat ons as produsente, verpakkers, bedryfsorganisasie, finansierders en regering alles in ons vermoë doen o saam te staan om dié wa deur dié drif te trek. Ons verskaf werk aan nagenoeg 30 000 mense en verdien baie buitelandse valuta, omdat nagenoeg 85 % van ons produk uitgevoer word.

Ons glo dat ons aan die einde van die nat siklus is en dat die prys van ons produk weer gaan herstel. Ons moet net saam met ons finansierders die beld stywer vastrek en nie moed verloor nie.



Verpakkers- risiko's

Deur: Charl du Plessis,
Oranjerivier Wynkelders

Met die skerp groei in aanbod van rosyne uit Suid-Afrika, is daar 'n beduidende verhoging in die finansiële blootstelling van verwerkers op die huidige aankoopmodel waarvolgens verwerkers eienaarskap neem van die produk aan die begin van 'n seisoen.

Histories is hierdie markrisiko (en die finansiering van die voorraad) deur 'n relatiewe hoë marge van tussen 35% en 40% tot 'n mate verskans.

As gevolg van die statiese wêreldverbruik van rosyne, is die pryselastisiteit baie laag en lei dit dikwels tot groot skommeling in verkoopprijs van rosyne. Die prysverlagings in die orde van 10 tot 20% slaag nie werklik daarin om addisionele verbruikersvraag te stimuleer soos by meeste bederfbare landbouprodukte nie. Neem tafeldruive as 'n voorbeeld: waar 'n verlaging van 20% in prys maklik die verbruik van die produk met 50% kan verhoog, veral as dit lei tot sekere kritiese pryspunte op die rak, €1.49 vir 500gr punnet. Met rosyne bestaan daar basies geen korrelasie tussen die groothandelprijs vir die produk en die prys op die winkelrak nie.

Die balans tussen vraag en aanbod word maar gevind in 'n variasie in oesgrootte van lande soos Amerika, Turkye en meer onlangs Suid-Afrika en Oesbekistan. Daar moet ook in gedagte gehou word dat waarskynlik meer as 40% van die Suid-Afrikaanse oes eers na Maart maand in die mark kontrakteer word.

Uit 'n koper se oogpunt is dit ook in sy belang om so laat moontlik te kontrakteer, wat die wisselvalligheidsprofiel van die mark aansienlik verhoog. As ons die markrisiko kwantifiseer in terme van \$200 per ton swaai, manifesteer dit in R328 000 000 verminderde inkomste vir die bedryf op 'n 95 000 ton oes. In 2022 het die prys van Thompsons met ongeveer \$300 per ton verlaag van Februarie tot September. As duimreël, sal 'n \$200 verlaging in verkoopprijs die EBITDA van 'n verpakker met tussen 55% tot 65% verlaag. Hierdie markblootstelling in 'n produk met sterk kommoditeit profiel en relatief min differensiasie, gaan waarskynlik lei tot meer konserwatiewe aankooppraktyke in die toekoms.

Ons het 'n model waarmee ons die sensitiwiteit van die onderskeie besigheidsrisiko's kan toets op die finansiële prestasie van Properitas op 'n EBITDA vlak. Dit sluit in gradering, wisselkoers, aankooppryse, verkoopprijs en voorraad drakoste. Van hierdie veranderlikes het verkooopprijs loshande die grootste impak en ek dink dit is waar die meeste risiko sit. Hou ingedagte dat RSA Thompsons op hierdie stadium met baie weerstand verhandel teen \$1900 FOB. Hierdie vlak is nie ver van die Turkse no. 9 pryspunt nie. Die waarskynlikheid van 'n bewese aanpassing na \$1650 raak volgens my persoonlike opinie meer beduidend.



//// PowerPulse

Accelerating renewable energy solutions in Africa

The African continent continues to be one of the world's fastest-growing economic hubs and prioritizing the improvement of Africa's energy supply is key to unlocking further growth.

Energy security has become a major strategic business imperative in Africa and South Africa. Energy security challenges inhibiting business development and the mounting costs of power continue to persist. This coupled with decreasing technology costs and an array of supportive green energy policies and incentives make a compelling case for investing in energy efficiency and renewable energy solutions. As a bank that is at the forefront of energy transition, we are committed to partnering with businesses and other relevant stakeholders to ensure we find the right energy solutions to improve and drive Africa's growth.

South Africa has one of the highest solar irradiation levels in the world, which means the country has the perfect conditions to embrace clean solar energy.

Before investing in renewable energy generation, one of the banks approved engineering procurement and construction companies can assist with an energy audit which can help you identify how your business can conserve energy and which energy efficiency measures should ideally be implemented. This is only one of the reasons why you, our customer, should consider Standard Bank for your business sustainability funding needs.

At Standard Bank we understand what matters to our clients, and we follow a client centric strategy which involves extending our industry expertise to address our clients' needs. Standard Bank has the knowledge and expertise to design financing solutions in this sector. We support clients in the industrial, commercial, and agricultural markets looking to reduce their electricity costs and have energy security.



Standard Bank is powering sustainable, decentralised electricity supply with its PowerPulse offering





Standard Bank Group is powering real impact with its latest offering: PowerPulse, an innovative digital platform designed and built to transform the way we produce, deliver and consume energy in South Africa, and in time, across the African continent.

Through PowerPulse, Standard Bank is helping clients source alternative means of energy production. This platform guides clients in making the right technical decisions and selecting the right installation partners. This is then aligned to the most appropriate legal and funding solutions, all within the complex regulatory and approval environment.

“We developed this offering as part of our long-term commitment to drive the right environmental decisions with the commercial sustainability of our clients in mind. It is our ambition to accelerate the adoption of renewable energy solutions in Africa by providing a platform that fulfils a supportive, coordination and optimisation role in these projects,” said Deerosh Maharaj, Senior Manager, Power & Sustainable Solutions, Natural Resources at Standard Bank Group.

PowerPulse is a digital platform enabler of Standard Bank’s renewable energy sector strategy and is being embraced by clients across the Corporate and Investment Banking and the Business and Commercial Clients segments. Since the digital platform’s successful launch in July 2021, it has been facilitating solar photovoltaic (PV) exploration for commercial and industrial businesses across South Africa.

With a healthy pipeline of client transactions in progress, and growing steadily, the Group is swiftly evolving its business model with an entrepreneurial and commercial mindset on adjacent client value propositions. This includes residential solar facilitation in partnership with LookSee, a digital platform operating in the residential property market, following a successful proof of concept (POC), metering and monitoring data and solar PV panel bulk procurement facilitation for solution providers.

“Our recent POC in the residential market was very successful, offering great insights and learnings. We are excited to enter this segment with the introduction of more solution providers to our platform and with our partnership with LookSee as our go-to-market partner,” said Kevin Ssemwogerere, PowerPulse Corporate Venturing Lead, CIB Digital at Standard Bank Group.



A new and more automated version of the digital platform is also expected to be launched in the near future.



As the Group accelerates towards its 2025 Ambition of becoming a client-centric, digitally enabled platform business, it is creating innovative solutions and new partnerships to better serve its clients. Deepening digitisation across the continent is opening new doors and PowerPulse was developed to help address both the energy security and climate change challenges faced.

PowerPulse is well positioned to contribute significantly to the sustainability of the South African economy and the continent, driving sustainable and inclusive growth across Africa. Furthermore, the reduction of the cost of energy and security of supply provided by Solar PV is compelling.



We are solving a problem by bringing producers and consumers together whilst creating value for all participants – digitally enabled – with the ingredients and ambition to not only be a successful business but also a platform business that makes a positive environmental impact

- Ssemwogerere



For more information about a Solar PV Asset Solution, contact your Relationship Manager or email us at

solarpv@standardbank.co.za

naturalresources@standardbank.co.za

The PowerPulse offering can also be accessed via Standard Bank's OneHub platform.





Export trading company seminar

Deur: Victoria Ramafoko, Raisins SA

Afreximbank hosted a seminar that was based on Export trading company. An Export trading company is a company that primarily engages in exports of diverse goods and services to several markets.

With the help of important stakeholders, Afreximbank's primary goal is to create a digital ecosystem with the intention of removing or drastically reducing major trade and financial flow barriers inside the continent. This is expected to hasten intra African trade.

To close the knowledge gap and raise awareness of the comparative advantages and ability of nations and provinces to deliver goods in accordance with international standards and competitive terms, Afreximbank has been on the journey of providing advice to governments and project promoters on investment promoters' activities on trade particularly export trade companies.

The seminar was quite insightful as it touched on key pillars of (ETC) which enable any local organisations to thrive and tap into international markets. The key focus on this whole exercise was to have an "Africa centric approach" to develop intra-trade among other African countries and consequently inter-trade to other countries in the world.

One of the main tenets of Export Trading Company is to act as a leverage partner to selected small- and medium-sized businesses, bringing at least three capabilities that are typically lacking in small- and medium-sized businesses, namely capital and financing, good management practices, and governance.



Afreximbank promoted many of these interactions so that organizations might learn about these projects and arm themselves with trade knowledge.





Kwaliteit van rosyne

Deur: Percy Jooste, Raisins SA

Wat is 'n goeie kwaliteit rosyntjie?

Die belangrikste eienskap van rosyne is eetgehalte. Dit moet lekker smaak vir die verbruiker en die produk moet voedselveilig wees.

Hoe verseker ek as produsent hierdie eienskappe:

1. Suikergehalte van rosyne is van kardinale belang. Oes jou produk op optimale suikers per produksoort wat jy wil maak.
2. Produk moet nie taai wees nie: werk versigtig met jou produk en droog op nette op die baan of op rakkies.

3. Kleur speel by Goue sultanans en OR 'n groot rol. Oes op optimale suikers, oes gesonde druiwe en kyk na weerveruiskattings.
4. Produk moet sonder vreemde voorwerpe wees – hierdie aksie begin al in die wingerd, dan op die droogbane en ook as jy dit oplaai op die vragmotor.
5. Produk moet nie MRL'e oorskrei nie – dit is krities om by jou verpakker se riglyne te hou vir chemiese spuite. Ons kan die bedryf kelder met hierdie een.

Dit is belangrik om te besef dat wanneer die 100 000 ton oes op hande is, kwaliteit op produksievlak 'n groter kwelpunt gaan wees. Goeie boerdery praktyke en goeie droogbane dra hoofsaaklik by tot goeie kwaliteit.



Logistics

Deur: Annelize Pelsler, Commercial Manager



C. Steinweg Bridge

Agri Forwarding

Durban – port productivity is still not at optimal levels. Import evaluations are being prioritised to ensure congestion is manageable. Berthing delays have stabilised across the South African coast at 1-2 days delay.

Port Elizabeth/ Coega – Coega transshipment delays are still at around 3 weeks with MSC.

Cape Town – No significant delays.

Europe

Hapag Lloyds purchase of DAL has reduced capacity on the Europe service. They have essentially merged two Europe services into one on the SAECS conference. MSC vessel type is expected to change in response to the end of reefer season. Rate levels have increased in line with reefer season – however demand has not reduced on dry cargo. There will be a period of 2-3 months where rates will be more negotiable however light 40' cargo is being prioritised across the carriers.

Middle East

There has been ongoing congestion in Mundra and Jebel Ali that has impacted both rates and capacity. Reefer season has come to an end and 20' cargo is now being accepted in smaller volumes. Rate levels increased in line with reefer season; however, we are seeing stabilisation on the rates to accommodate cargo over the slack period.

Far East

This trade lane has been capacity constrained for some time with rate levels increasing incrementally. Export rates need to be at higher levels than repositioning costs in order to limit the number of containers repositioned to the Far East. 40 rates have been reduced in order to try and stimulate 40' conversions on the commodity based cargos. Based on currently market conditions and commodity prices, capacity has opened up; however, carriers are not eroding rate levels as yet.

Equipment

20' shortage across all areas.



Sustainability and the global food system

Deur: Victoria Ramafoko, Raisins SA



Agriculture is the key to economic growth – however, it is experiencing unstable times, which may have an impact on the global food systems, which must handle the ever-increasing demand for food.

Sustainability is comprised of factors such as population increase, income inequality, natural resource degradation, and economic realities that must be handled to overcome underlying concerns and strike a balance of disparities that can impede the country's progressive growth.

1. Population growth

The sustainable development goals aim to balance social advancement, environmental sustainability, and economic growth. Food production and agricultural land use started to diverge more and more in the middle of the 20th century; from 1960 to the present, the global population has more than doubled, global food production has more than tripled, and agricultural land usage has expanded by less than 15%.

The percentage of the population experiencing food insecurity has decreased from 15% in 2000 to roughly 11% today, even though the world's population has doubled over the past 50 years. Unacceptably, about 820 million people still experience food insecurity.

The African continent should adopt more progressive systems to improve or solve the challenge of food security by redirecting parts of the resources allocated to the industry to assist research and development (to advance new technologies and innovation).



2. Income inequality

Income inequality refers to how income is distributed unequally across a population. The more unequal the distribution, the greater the income disparity. Wealth disparity is frequently associated with income inequality.

Populations can be segmented in various ways to demonstrate various levels and types of income inequality, such as income inequality by gender or race. According to the World Economic Forum, the richest 10% of the world population control 52% of the wealth and the poorest half of the world's population only get account for 8%. Indeed, while global inequalities between countries have decreased during the previous two decades, economic inequality within most countries has increased.

Despite having one of the highest GDP per capita in Africa, South Africa remains the world's most unequal country in terms of income distribution.

Female employees earn around 30% less than male workers on average. Black Africans not only have the worst employment outcomes, but they also get the lowest income. Whites, on the other hand, earn far more than any other racial group. The earnings distributions shows that race has an impact on income inequalities in the South African labour market.

Any country's unemployment rate is an essential economic statistic. A high unemployment rate suggests that an economy is not making the greatest use of its available human resources, and that economic growth is only possible if available resources are used efficiently. Excess labour can occur in any sector of the economy. If marginal productivity reduces when labour is added, this results in disguised unemployment. In this instance, only the labour that is gainfully employed receives the expected rate of return.

3. Natural resource degradation

Natural resources are those that exist independently of human activity and can either be replenishable or not. When it comes to discussing the degradation of natural resources, the word is often used in relation to the use of water, farming, the burning of fossil fuels, fishing, and mining. Above all, the definition of natural resource depletion is based on the idea that a resource's worth is determined by how readily accessible it is in the natural world.

Natural degradation, water pollution and climate change are factors that are counterproductive to the overall agricultural systems that have been put in place for better crop production and safe cleaning water for communities that live and get water from these river systems. Different stakeholders should look for ways to mitigate these challenges.





4. Economic realities

The agricultural sector nevertheless faces challenges from rising input costs and shrinking profit margins.

Farmers will struggle to remain profitable because of the cost of power, in addition to repeated loadshedding cycles that have an effect on irrigation-dependent and energy-intensive agricultural operations, which affects the entire value chain. The cost of growing, harvesting, transporting, and distributing food is negatively impacted by ongoing increases in the price of fuel.

In the past year, the prices of fertilizers, insecticides, and herbicides have all significantly increased. Most of the fertilizers used in South Africa are imported. Global supply shortages and a depreciating rand have made things worse.

The agribusiness sector's minimum pay increased by more than 16% last year. It would be advantageous to adopt various strategies to be more competitive and benchmark themselves, which will aid in the optimal production of agricultural goods.

Industry benchmarking is a strategy that can be implemented to study the industry or competitive methods, match or improve upon them is the process of benchmarking. Increases in sales and profitability may be experienced by a business that employs benchmarking to enhance its processes, operations, goods, and services. Companies that use benchmarking to improve their operations might significantly reduce their costs. These cost savings may result in higher earnings.





Measure better
Be more informed
Let your business thrive

PRODUCTION PLAN
SURVEY



Be sure to plan purposefully
in the run-up to the new season.

Participate in the 2022 Vinpro study groups (Production Plan) and receive reliable management insights into your business. Benchmark yourself against your own past performance, your region and the rest of the industry to make more informed decisions and enhance efficiency.

Participation is free. A more user-friendly process will this year require less input and the results will include more powerful analyses, even up to block level. Attend an information session in your area from July 2022, or contact us to become involved.

tel: +27 (0)21 276 0429 | e-mail: info@vinpro.co.za | web: www.vinpro.co.za



Meet beter
Wees **meer** ingelig
Laat jou onderneming **presteer**

PRODUKSIEPLAN
OPNAME



Gaan die nuwe seisoen met 'n
doelgerigte plan vir jou besigheid in.

Neem in 2022 aan die Vinpro-studiegroepe (Produksieplan) deel en kry betroubare bestuursinsigte oor jou besigheid. Meet jouself teenoor jou eie historiese prestasie, jou streek en die res van die bedryf om meer ingeligte besluite te maak en doeltreffendheid op te skerp.

Deelname is gratis en 'n meer gebruikersvriendelike proses laat jou toe om met minder insette kragtige ontledings tot en met blokvak te kry. Woon 'n inligtingsessie vanaf Julie 2022 in jou streek by, of kontak ons om betrokke te raak.

tel: +27 (0)21 276 0429 | **e-pos:** info@vinpro.co.za | **web:** www.vinpro.co.za



Landbou en Verwante Volhoubaarheidsgedag (Louisvale)

Deur: Niklaas Thirion,
Hoërskool Martin Oosthuizen

Om 07:40 die oggend het ons vanaf Louisvale vertrek na Kanoneiland. Om 8:20 het ons by die Landbouverenigingsaal aangekom.

Om 'n geskenk te wen, moes elke deelnemer aanmeld en 'n ballon laat bars van Nedbank. Ons is verwelkom deur Mnr. Ferdi Louw wat Psalm 103 voorgedra het. Na mnr. Schalk Engelbrecht se verwelkoming het ons geluister hoe mnr. Ferdie Botha van Raisins SA praat oor die konteks van volhoubaarheid regoor die wêreld. Hy het ons geleer oor die volhoubaarheid van die grond wat nodig is om 'n wingerd te plant of rosyne te verbou, asook die vereistes vir 'n gesonde wingerd (bv. die grond, die weer, ens.). Hy het ons opgevoed oor die SDG's, die ekonomiese rosyntjiebesigheid, en inflasie-uitgawes (Volhoubare Ontwikkelingsdoelwitte). Hy het beklemtoon dat alles natuurlik in harmonie moet wees, anders is alles tevergeefs.

Professor Leon van Rensburg het met ons gesels oor fisika en Aardwetenskap. Ons het geleer van die ses dimensionele grondlae en hoe die son magnetiese strale in die aarde uitstraal wat energie dra. Hy het die aarde se hidrofisiese eienskappe en sink-bron-verwantskap vir hitte aan ons verduidelik. Die professor het aan ons verduidelik hul pogings om die planeet af te koel en aardverwarming te stop. Oplossings om aardverwarming te stop is aangebied, insluitend bewusmaking, ontwikkeling van tegnologie en die gebruik van landbou om CO2 te verwyder.

Ons het 'n pouse van tien minute geneem na prof. Leon se praatjie om iets te eet en te drink. Pieter Burger het ná die pouse begin praat. Hy deel ons mee dat TerraClim steeds met die Meto-weerstasie geaffilieer is. In die Wes-Kaap is daar sowat 200 weerstasies geïnstalleer. Om meer presiese weermetings te verkry, beoog hulle om weerstasies regoor die wêreld te installeer. Die weerstasie is 'n komponent van DEM's (Digital Elevation Models), wat vars data oor dinge soos gronddiepte, slote, hellings, watervloei en sonstraling produseer. Weens die projek se hoë koste word aansienlike finansiering benodig.



Ons het oor die geskiedenis van voedsel-selgenomika geleer by dr. Leunis van Rooyen, wat ons ook ingelig het dat ons liggame 20 000+ menslike gene en 20 000 000+ bakteriese gene bevat. Talle fassinerende feite oor die menslike liggaam, insluitend die verskillende mutasies wat kan voorkom, is met ons gedeel.

Daarna het Jaco Maree gestop om vir ons te verduidelik van EnergyOn, wat die omsetters vervaardig wat ons tydens beurtkrag gebruik en sy batterye by Blue Nova energy aankoop. Hy het ons meegedeel dat Blue Nova Energy se batterye is wat Tesla beplan om vir sy voertuie te gebruik. Hulle skep meer as net batterye, wat baie beter is as standard batterye. Hul tegnologie is meer doeltreffend en geharmoniseer met die omgewing, wat minder besoedeling tot gevolg het. Een van die dag se interessantste aanbiedings was hierdie een.

Dr Jaco de Villiers was die laaste spreker wat ons voor middagete gehoor het. Ek het amper vergeet om aantekeninge te maak, want hy het die gehoor baie aandag gegee aan wat hy oor koöperasies te sê het. Die frase "Take the rubber off the teer" wat hy geuiter het, het my aandag die meeste getrek. Dit het my laat dink dat ons eerder as om op ander staat te maak om die probleemoplossing te hanteer, moet probeer om dit self aan te pak.



Maar afgesien van myself, dink ek almal het die geleentheid verlaat met groter kennis oor boerdery as wat hulle voorheen gehad het. Ek het gevoel dat ek nie genoeg aantekeninge gemaak het nie, al het ek 6 bladsye vol geskryf.





Transformasie



Report

HMO Scatec Students

Deur: Desiree Adams,
Eksteenskuil Agricultural Co-Operative

The learners of HMO who are part of the Scatec/Raisins SA scholarship program have received extra help classes over the past month and a half to help them with the subjects they are struggling with; but also to improve their schoolwork in general.

The classes provided an opportunity for students to address not just their academic concerns, but also any social development concerns they may have.

At the end of the after-school classes observed by Desiree Adams and Bertha Hendriks, it was noted that learners had a need for new school equipment, especially after it was seen that their backpacks were in a terrible condition and books were pretty much destroyed. Raisins SA and The Vine Academy & Model Farm then decided to provide these learners with new backpacks and stationery as their upcoming test series is imminent.



Bursary learners with their backpacks from Raisins SA and Vine Academy



The condition of the learner's schoolbags

Mauneeze Cloete said, 'We are very grateful for the opportunity to be part of the bursary program and want to say thank you to Raisins SA, The Vine Academy & Model Farm and Scatec Solar for their contribution that they made towards the success of this program. Special thanks to Raisins SA for the backpack and stationery.'

These students are appreciative of the help and support they have received and promise to do their best. The previous school years have been quite difficult, and they expect that things will only get better from here on out.

Strategic session with Agri -Seta CEO

Deur: Simoné Oliphant, Raisins SA

Raisins SA in partnership AgriSETA held a strategic session of which they covered critical issues such as the industry in the training component.

Raisins SA is looking to form a long term partnership with AgriSETA. We also hope to having structured accredited courses that can be delivered at the Vine Academy & Model Farm to prepare students and emerging farmers for the exponentially growing economy.

The mandate of AgriSETA is to support opportunities for social, economic, and employment growth for agri-enterprises through relevant, quality, and accessible education, training, and development in both primary and secondary agriculture. Raisins SA is looking to form a long term partnership with AgriSETA as one of the stakeholders who will contribute to the progress of the Vine Academy & Model Farm through quality learning content and, more importantly, the empowerment of youth through agriculture.



The interaction was productive since it forced the delegates to develop a compact and clear plan that will benefit the projects and how the contributions will be implemented to achieve these goals.



The AgriSETA team expressed how happy they were that Raisins SA reached out to them. The team will be making a site visit on the 1st – 2nd November 2022.



**Innocent Sirovha (CEO, AgriSETA),
Simoné Oliphant (Transformation Manager, Raisins SA),
Ferdie Botha (CEO, Raisins SA)**



Trade Forward Report on compliance training

Deur: Desiree Adams,
Eksteenskuil Agricultural Co-operative

The topic addressed this time was the Operational Management Systems and Objectives. The training was facilitated by Skyvines and the trainer was Francois Brink. The training was conducted over a period of two days. Day one kicked off with a presence of 21 people due to heavy rain, some of the course participants could not make it because roads that were very wet and they could not come through with their vehicles.

Representatives of various Farming organizations attended this training, and consisted of Members of Eksteenskuil Agricultural Cooperative, Blocuso Estate Farming, Silvermoon Investment, Agricultural students, and Vaalhoek Farming.



Raisins SA held another training on 22 and 23 June 2022 and this was the second part of the Trade Forward Training which forms part of a series of topics that will be covered. This was a follow-up to the previous training that dealt with Logistics.





Topics covered on this day included the importance of visions, missions, and values in your business. Course attendees really enjoyed participating in the group discussion that was handled throughout sessions and then had to give feedback to the rest of the class. Participation in the session was very informative and the team was able to learn a lot from each other.

Important aspects that were pointed out were to set Good Goals and to make use of the **SMART which stands for S-Specific, M-Measurable, A- Attainable, R- Relevant and T- Time-bound**. Other topics that were also dealt with were Risk Management and the 3 steps that can be used to identify Risk and how to manage it. The importance of compliance has been repeatedly addressed and it is the small things that matter that can control risks.

Risk analysis must be reviewed on a regularly basis. One topic that the course participants were very much looking forward to being the discussion of written terms of employment, the type of employment contracts that each employee should have and important information that should be included in the contract. There are also the legal goods that need to be complied with by the employer.

Course participants differed slightly from the trainer because there is so much different information passed on to them by different departments and the fact that things can differ so much, but Francois did mention that the course participants are welcome to read these laws to find out for themselves what the facts are.





Day 2's turnout was much better because the rain was not so heavy. The topics discussed on this day included Hygiene, Health and Safety and Biodiversity. On this occasion, the importance of communication was also addressed. Group activities were done during which the course participants again had discussions and shared with the rest of the groups. This course was very educational and course attendees as well as the trainer really enjoyed it. The topics covered are things that need to be implemented on the farms and things that need to be done according to law.

Mrs. Eliza O’Ryan from Eksteenskuil Agricultural Cooperative mentioned that she was very nervous on the first day of the training, but Francois and other course participants made her feel at ease and mentions that she gained a lot of knowledge because it was her first time that she to be part of training after she took over the farm from her husband after his passing. She does not regret one moment for coming to the training. Mrs Elizabeth Mouers, who is part of Women in Agri, also mentioned that she had learned a lot and that ambiguities she had had been resolved for her. Me. Rebecca Mouton from Vaalhoek Boerdery in Friersdale said that she regrets not being able to attend the first day of training but is very glad that the trainer was able to go through the information with them again and cannot wait for the next part to be handled. Mr Dirk Louw of Silvermoon Investments in Groblershoop was very grateful for the type of training that is brought to them as emerging farmers to better manage their businesses. The training ended on a high note when course participants had to find out that there would be such a small assessment, but they would do it electronically.



Many thanks again to Raisins SA for these types of initiatives that they put in place to uplift our smallholder communities.





Vine Academy & Model Farm (VAMF)

Deur: Alberto Brandt, Vine Academy & Model Farm

Projekte is sterk op dreef by die Vine Academy and Model Farm in Kakamas. 'n Enkele voorbeeld is die nuutste aanplanting van die onderstok proewe. Die perseel huisves ook nou die “binnegrond” perseel evaluasie.



Onderstokproewe

Dit is een van drie proefpersele in die bedryf waarvan die ander een op “buitegrond” is, en ook een in Vredendal. Die proef is 'n byvoeging tot die vorige aanplantings van 2019. Verskeie soorte onderstokke gaan op die proef gestel word om, onder andere, aanpasbaarheid, potensiaal en weerstand vas te stel. GRN2 en GRN4 word getoets vir sy weerstand vermoë tot aalwurm. Ander soorte onderstokke sluit in 143B, Freedom, Paulsen 11-03, Kingfisher en Minotaur – waar alle stokke op Selma Pete geënt is. Daar is sewe verskillende onderstokke, en vier herhalings per onderstok is aangeplant met hierdie proef. Die onafhanklike evaluasies word deur Provar gedoen.

Ander projekte en evaluasies wat ook reeds in die 2022 seisoen aanvang neem is drupper proewe op die vloedgrond asook residu, onkruidodders ensovoorts.

Ander aksies op die plaas sluit in die verbouing van lusern op gronde waar ou wingerde gestaan het. Tans is die draende droogdruive 15.67 hektaar en wyndruive 9.13 hektaar. Die jongstokke, Selma Pete, is ook nou in hulle tweede blad en gaan die seisoen hulle eerste klein oes dra. Nie net sal hierdie jongstokkies dopgehou word vir sy groei nie, maar ook vir sy dekgewasse en die prestasie en onderdrukking daarvan op onkruid. Die hawersaad voorsien deur Agricol wat onder andere Magnifico en Oranjerivier, het sy plek gekry tussen die rye en Agrilife 2 vir die res van die wingerd.

Die bou van die Vine Academy is reeds op koers en goeie vordering word hiermee gemaak. Die beplanning is om die gebou teen einde Desember 2022 voltooi te hê. In Januarie gaan die Suid-Afrikaanse Onderwyser Vereniging in samewerking met Hoërskool Martin Oosthuizen, hulle kongres by die VAMF hou.



Inligting & Kommunikasie



Carpe Diem Raisins

verwelkom nuwe besturende direkteur



**Dawid van der Berg, Besturende Direkteur,
Carpe Diem Raisins**

Op die 5de September 2022 het Carpe Diem Raisins hulle nuwe Besturende Direkteur, Dawid van der Berg, verwelkom.

Dawid het in 'n graad in Voedselwetenskap en het 23 jaar bestuursondervinding in die voedselbedryf. Dawid was ook dertien jaar betrokke in die vars- en verwerkte vleisbedryf, asook tien jaar in vars groenteverpakking en droging van Mango's (organies en konvensioneel), pynappels en tamaties. Hy was ook deel van 'n projek wat deur die Wêreldbank gelooft is om Mangodroging te vestig in Burkina Faso en Mali. Dawid het gewerk vir bekende maatskappy soos Westfalia en Tigerbrands. Dawid glo daaraan om eerlike en deursigtige besigheid te doen en dat daar geen kompromie mag wees op standaarde en kwaliteit nie. Hy wil graag ook fokus op koste besparing, effektiwiteit in die fabriek en produkontwikkeling.

Dawid het groot skoen om vol te staan by Carpe Diem Raisins, maar met 'n sterk Carpe Diem Raisins-span agter hom met baie jare se ondervinding, kennis en passie kan hy bydra tot die verdere sukses van Carpe Diem Raisins.



Aandag verpakkers:

*Raisins SA wil baie graag nuus vanaf julle ontvang om in die nuusbrief te plaas!
Indien enigiets by julle gebeur wat julle via die nuusbrief wil versprei, stuur dit asseblief deur aan Madene Conradie:*

madenec@raisinsa.co.za



Raisins SA GALA 2022

Deur: Madene Conradie, Raisins SA

Raisins SA se jaarlikse gala was op 22 September 2022 gehou. Dit is 'n jaarlikse glansgeleentheid waar die toonaangewers van die industrie erkenning kry vir die positiewe bydraes wat hulle tot die rosynebedryf lewer.

Die tema was “black tie & masquerade”, en die verskeie maskers om van te kies en te keur het vir groot vermaak verskaf. Die weer het uitstekend saamgespeel, die atmosfeer was ontspanne en die gaste het net so mooi soos die Oranjerivier gelyk.

Die goue lyn wat deurtrek na elke kategorie, is die kandidaat se uitnemendheid in die volhoubare produksie van hoëgehalte rosyne. Die weners van elke kategorie is deur vier onafhanklike beoordelaars aangewys, op grond van die inskrywingsvorme en die onderhoude wat gevoer is.

*Die weners, per kategorie,
was as volg:*

Hoërskool Martin Oosthuizen student van die jaar –
JG Oosthuizen

Raisins SA tegniese student van die jaar –
Lucian Fredericks

Raisins SA finansiële student van die jaar –
Mzwandile Dayimane, Oursource

Bedryfsinnoveerder –
NJ Wiese, Vanrhynsdorp

Vroueprodusent –
Mariska Teubes, Vredendal

Jongprodusent –
Kleinjan Teubes, Vredendal

Plaaswerker –
Monnawapule Mebalu, Karsten Boerdery

Opkomende produsent –
Eksteenskuil Vroueprojek, Keimoes

Industrie leier –
Karsten Boerdery



**Stry's Strauss van Redsun oorhandig
JG Kruger se prys**



**Trix Quixley van Nexus oorhandig
Lucian Fredericks se prys**



**Mzwandile Dayimane,
Oursource**



**NJ Wiese,
Vanrhynsdorp**



**Philip Brockman van Desert Raisins oorhandig
Mariska Teubes se prys.**



**Gog van der Colff van Carpe Diem Raisins
oorhandig Kleinjan Teubes se prys**



**Dawie Maree van FNB, Pieter Karsten,
Monnawapule Mebalu, Hanu Conradie**



**Stephan Kruger van Prosperitas Foods oorhandig
Monnawapule Mebalu se prys aan hom**



**Wilmarie Derks, van MacDonalds transport,
oorhandig die Eksteenskuil Vroueprojek se prys**

Breyton Paulse was onverbeterlik in sy rol as seremoniemeester, en met sy nederige opregtheid, was hy, saam met die wenner, die hoogtepunt van die aand. Na die formaliteite het Pieter de Waal en Terrick Vorster almal vermaak met agtergrond musiek, en die geselligheid het goed afgeskop.

Toe die laaste kop gaan lê in die oggendure van die 23ste, was daar groot tevredenheid, met samehorigheid wat geskep was, nuwe bande wat gesmee is, ou bande wat versterk is, en hardekole wat gebrand het.

“

Weereens 'n groot dankie aan al ons borge, wat die aand moontlik gemaak het.

”



Van Zyl Vorster (direksielid) en sy pa, Dirk Vorster



“

Die gala was werklik 'n groot hoogtepunt van 2022, en ons is kinderlik opgewonde vir die volgende een.

”



Raisins SA GALA 2022

Baie dankie aan al ons borge

Sponsored by



GOLD SPONSORS



SILVER SPONSORS



BRONZE SPONSORS



Simposium

Deur: Ilse-Mari Grobbelaar,
Madene Conradie

Raisins SA, in samewerking met Nedbank, het op 31 Augustus die bedryf se heel eerste simposium aangebied.

Die dag is virtueel en in persoon aangebied, waar die belang van 'n gekwalifiseerde tegniese en klank persoon beklemtoon is.

Die geleentheid is ook gebruik om Raisins SA se algemene jaarvergadering aan te bied, wat seepglad en vinnig afgehandel is.

Nicky Weimar, hoof ekonoom by Nedbank, het die dag begin met die finansiële stand van sake in Suid-Afrika, asook die vooruitsigte. Haar energie was aansteeklik, en het die toon aangegee vir die res van die dag. Vir sewe ure lank (gelukkig met breuke tussen-in!), het produsente, verpakkers en ander belanghebbendes terugvoer gekry oor 'n wye reeks onderwerpe van hoofsaaklik projekteiers, wat tans relevant is vir die bedryf.

Terwyl die aanbiedings gedoen was, was daar terselfdertyd ook 'n program vir die dames wat wou bywoon, met Chrisna Roos wat 'n inspirerende praatjie en kleurskema demonstrasie gedoen het.

Pieter Moller het hom uitstekend van sy taak gekwyt as aanbieder van die simposium, en na die 19 onderwerpe wat bespreek is (sien lys), het die formele program, soos beplan, om 17:00 afgesluit.

Jan Rhaap het om 18:00 die verhoog betree, waar hy vermaak verskaf het na die lang dag. Almal het lekker saam gekuier, ontspan, en bande gebou (versterk). Dit was 'n reuse sukses, en Raisins SA streef daarna om dit 'n jaarlikse instelling te maak. Hierdie dag skep die ideale platform om aan die publiek algehele terugvoer te gee oor wat in die industrie gebeur, asook die vooruitsigte in die industrie.

“

'n Spesiale dank aan die hoofborg Nedbank, wat Raisins SA die geleentheid gegee het om hierdie waardevolle dag 'n realiteit te maak.

”

PS – Olifantsrivier, wees gereed, die simposium is volgende jaar by julle!



Nicky Weimar, Nedbank



Chrisna Roos, besig met die vroueprogram

Lys van sprekers

Ekonomiese uitkyk –

Nicky Weimar, Nedbank

“Tastewheel” –

Jana Becker, Universiteit van Stellenbosch (virtueel)

Generiese promosie –

Madene Conradie, Raisins SA

Kultivar evaluasies –

Dr Andries Daniels, ARC

Onderstok evaluasies –

Graeme Matthews, Provar

Vanrhynsdorp ondersteekproef –

Michael Redelinghuys, Raisins SA

Virus verdere toetse –

Prof Gerhard Pietersen, Patho Solutions

Trosgewigte –

Lucian Fredericks, Raisins SA

Skoon plantmateriaal –

Hugh Campbell, Hortgro (virtueel)

Residu proewe –

Elandri Jordaan, Villa

Margarodes –

Elleunorah Allsopp, ARC

Phylloxera –

Elleunorah Allsopp, ARC

Vrugtevlieg skade –

Elleunorah Allsopp, ARC

Droogbaanproewe –

Lucian Fredericks, Raisins SA

Droog aan die stok en meganisering –

Jan Avenant, ARC

GarielWatch –

Fritz Bekker, Clean Stream Environmental Services

Reën skadebepalings –

Lucian Fredericks, Raisins SA

Langtermyn weervoorsig –

Johan van den Berg

Groeistilstand –

Albert Strever, Universiteit van Stellenbosch (virtueel)

SASEV

Tafeldruif en Rosyntjiedruif Inligtingsdag

Deur: Mecia Petersen, Madene Conradie



Madene Conradie & Lucian Fredericks, Raisins SA



SATI en Raisins SA het in samewerking met die SA Society for Enology & Viticulture as gasheer opgetree by die Tafel- & Rosyntjiedruif Inligtingsdae wat van 15-19 Augustus 2022 gehou is, en die span het as deel van die program aanbiedings gedoen in Groblersdal, Kakamas en die Paarl. Hierdie inligtingsdae was 'n baie groot sukses

Op die Maandag in Groblersdal was daar 'n bywonertal van 60, die Woensdag in Kakamas was daar 90 persone, en op die Vrydag in die Paarl was 180 persone teenwoordig. SATI en Raisins SA het baie groot waardering vir die produsente en belanghebbendes in die bedryf wat die inligtingsdae bygewoon het.



Dit was 'n wonderlike geleentheid om soveel lede van ons bedryf persoonlik te kon ontmoet, en met hul te kon gesels.



Van die aanbiedings sal binnekort op SASEV se webtuiste beskikbaar gestel word.

Besoek webtuiste



'n Opsomming van die Kakamas aanbieding

Oggendsessie

Die program het begin met 'n aanbieding deur Prof Johan van Rooyen (SU), oor landbou binne Suid-Afrika se ekonomiese groei-agenda, gevolg deur 'n oorsig van die huidige stand van sake by die hawe in Kaapstad – die kapasiteit, tempo, privatektor verwagtinge ensovoorts (deur Werner van Rooyen – FPEF). Hierdie aanbiedings was baie insiggewend vir aanwesiges, aangesien dit 'n makro-ekonomiese perspektief oor die landbousektor gegee het, asook bruikbare advies voorsien oor hoe om besigheid binne 'n agribesigheid -waardeketting te bedryf. Dit het ook aan produsente agtergrond gegee rondom die logistieke uitdagings wat gedurende die vorige seisoen ervaar is. Die FPEF se 100-dae gereedheidsplan met inbegrip van verbeterde prosesvloei & beskikbaarheid van toerusting vir die komende seisoen, is ook met die teenwoordiges gedeel. SATI sal met opdatings oor hierdie aangeleenthede voortgaan namate dinge ontwikkel.

Die SATI span het 'n opdatering gegee oor marktoegang & -ontwikkeling vir tafeldruiwe, 'n suidelike halfgrond siening oor volume-tendense, en 'n oorsig oor SATI se navorsing- & kennisoordrag. Die aanbiedings is baie goed ontvang, en belangstelling is veral getoon vir SATI se markontwikkelingsplanne (na die Ooste), watter invloed die Peruviaanse tafeldruiwproduksie op ons gaan hê, en 'n demonstrasie oor produsentetoegang tot eksklusiewe kennishulpbronne.

Talitta Jansen van AgrigateOne het 'n voorlegging gemaak oor haar maatskappy se sagteware wat die nasporing van druiwe langs die koueketting moontlik maak. 'n Vooraf opgeneemde aanbieding oor die bemarking van tafeldruiwe in die EU & VK (Paul Farmer), China (Antony Butler) en in die VSA (John Pandol) is vertoon. Die sprekers het interessante insigte gedeel, en bevestig dat die toenemende mededinging van suidelike halfgrond produsente daarop dui dat die fokus op gehalte en kouekettingbestuur, faktore gaan wees wat toenemend 'n verskil gaan maak.

Die winsgewendheid en algehele oorsig van die rosyntjiebedryf is deur Madene Conradie van Raisins SA aangebied, waar daar gekyk was na die afgelepe seisoen, langtermyn vooruitsigte, vergelykings met ander kommoditeite en die aksieplanne waarmee Raisins SA besig is om die bedryf te bevorder. Lucian Fredericks, ook van Raisins SA, het terugvoer gegee oor die verskeie droogmetodes (tempo, kwaliteit) en navorsing wat die afgelepe jaar gedoen is in terme van verskeie



Namiddagsessie

Janéne Strydom (ARC) het gesels oor die uitwerking van klimaat op die fisiese & chemiese eienskappe voor & na opberging. Navorsingsresultate het aangetoon hoe meso-klimaat die gehalte van druive beïnvloed. Dr Johan Fourie (ExperiCo) se voorlegging het die soeklig geplaas op die verstaan van weersomstandighede en die aanwending van chemikalië in die bestuur van die gehalte van na-oes druive, en oor die invloed van sanitasie binne die wingerd op die gehalte van druive en stoorkapasiteit. Herbert Hatting het ook gepraat oor die invloed van stikstof op die gehalte van druive.

Middagsessie

Dr Markus Keller (Washington State University) was een van die hoofspreekers by die geleentheid. Hy het gepraat oor die gevolge & die versagting van hitte, droogtestres en vooroes reënval. Die aanbieding is baie goed deur die teenwoordiges ontvang, wat 'n lewendige belangstelling getoon het in faktore soos besproeiingstegnieke, voorkomende maatreëls (plastiek), en hoe om bessiesplitsing te voorkom.



Vir meer besonderhede oor enige van die aanbiedings, of om met die aanbieders in verbinding te tree,

Kontak ons



MeCIA Petersen (SATI) & Dr Andries Daniels (ARC)



Are You Obligated To Remunerate Staff During Eskom Load Shedding?

The answer is yes.

To mitigate the adverse effects of Load Shedding, employers may implement a short-time system provided that employees receive the required notice in advance. This must be done in line with legislative Bargaining Council directions, which must be consulted.

Further, due to the shortage of work, employers may encourage staff to utilize lunch breaks, training, and attend meetings or seminars during power cuts due to circumstances beyond the employers' control. All parties must engage in meaningful discussions to find an amicable way forward for all affected.

[Download Document](#)



With the current energy crises becoming the new reality in South Africa for the foreseeable future, employers must proceed with caution.

There is a common misconception that the principle of “no work, no pay” applies during power cuts. Notwithstanding the reciprocal nature of the employment relationship where an employee provides a service to their employers, the employer, in turn, must remunerate staff for the period.



To find out how SEESA can help your business

[Visit our website](#)



The Way Forward With Zimbabwean Employees And Zimbabwean Exemption Permits (Zep's)

Deur: Alicia du Plessis

It is common to find foreigners employed within a workplace in South Africa, specifically Zimbabwean Nationals. Business Owners were recently confronted with the impact the Governments' recent decision to revoke Zimbabwean Exemption Permits (ZEP's) for Zimbabwean Nationals has on their business.

ZEP's, previously known as ZSP (Zimbabwean Special Dispensation Permits,) were implemented by Cabinet during 2009 in an attempt to assist and aid Zimbabwean Nationals in their quest to seek employment and livelihoods in South Africa without obtaining the required legal status as per the Immigration Act 13 of 2002.

On 29 November 2021, the Director-General of the Department of Home Affairs issued a directive confirming that no further extensions will be granted to Zimbabwean Nationals who are ZEP holders. This decision was made due to South Africa's current financial situation, high levels of unemployment and the prospect of Zimbabwe's economic recovery.

While ZEP's have expired on 31 December 2021, the Cabinet has granted a grace period of 12 months until 31 December 2022 to all ZEP holders, rendering them sufficient time and opportunity to legalise their status in South Africa in terms of the Immigration Act.

“

Business owners should first and foremost establish who within their workforce is currently employed on a ZEP

”

Business owners should first and foremost establish who within their workforce is currently employed on a ZEP. Once this has been established, employees should be allowed to continue rendering their services to the company during the grace period. Secondly, business owners must embark on a consultation and notification process to inform all ZEP holder employees that they are required to furnish their employer with proof that a Visa application has been submitted to Visa Facilitation Services Global (VFS) before 31 December 2022. These consultations and notifications should be written down and kept on the employees' records for future reference. Failure to provide the relevant proof of application or a valid Visa/Permit may affect the employees' capacity to remain employed in South Africa once the grace period has expired.

It remains crucial that business owners and Zimbabwean nationals comply with the directives issued by the Department of Home Affairs and the relevant South African Labour legislation during this time. While the services of such ZEP holders might be affected due to them not being able to lawfully work in the country beyond 31 December 2022, business owners will still be required to comply with procedural and substantively fair procedures to terminate such employees as per the Labour Relations Act 66 of 1995. Kindly contact your SEESA labour legal advisors for more information and guidance in this regard.

Contact your SEESA Labour Legal Advisor to assist your business with any Exemption Permit related queries you might have. Alternatively, SMS the word "SEESA" to 45776 for an expert legal advisor to contact you.



“

This article applies to all foreign workers, and is not limited to Zimbabweans.

”

Kantoornuus

“ Coming together is a beginning,
staying together is progress, and
working together is success.

~ Henry Ford ~



Nuwe Gesigte

Graag verwelkom ons vir Natascha Hamman by die Raisins SA span!



Natascha is aangestel as die nuwe kantooradministrateur, vanaf 1 November 2022.



Haar kontakbesonderhede:

nataschah@raisinsa.co.za

Baie sterkte Natascha,
ons sien uit vir jou positiewe insette by Raisins!



Kontak ons

Groenpuntweg 9, Kantoor 1, Keidebees
054 495 0283
www.raisinsa.co.za

Ferdie Botha

Hoof Uitvoerende Bestuurder

✉ ferdieb@raisinsa.co.za

☎ +27 84 800 6610

Simone Oliphant

Transformasie Bestuurder

✉ simones@raisinsa.co.za

☎ +27 71 814 2055

Percy Jooste

Voedselveiligheid & kwaliteit

✉ percyj@raisinsa.co.za

☎ +27 82 318 9455

Stefan Jordaan

Agri Spesialis

✉ stefanj@raisinsa.co.za

☎ +27 82 305 1555

Madene Conradie

Inligting en kommunikasie bestuurder

✉ madenec@raisinsa.co.za

☎ +27 79 862 9752